



Пётр Браганец: инновации должны быть комплексными и эффективными

Помните склад из фильма «Операция Ы»? Да, да, да, тот странного вида деревянный ангар с различными товарами, лежащими на полу и далеко не в идеальном порядке. Конечно, и таких складов еще предостаточно в нашей стране, но вряд ли они смогут удовлетворить потребности российских мегаполисов. Современный склад должен стать местом, где активно используются самые современные технологические разработки. Именно этим и занимается предприятие, которое так и называется – «Компания инноваций и технологий» (КИиТ). О том, как сделать склад более эффективным, рассказывает коммерческий директор Пётр Браганец.

– Петр, почему столица оригинально была названа компания, занимающаяся складским оборудованием и техникой? Как правило, инновации и технологии ассоциируются с компьютерами.

П. Б.: И да, и нет. Это в России слова инновации и технологии являются синонимами ИТ-индустрии. Инновация – это коммерческое новшество, обладающее высокой эффективностью. Оно является конечным результатом интеллектуальной деятельности человека, его фантазии, творческого процесса, открытий, изобретений и рационализации. Инновации на самом деле затрагивают все области деятельности человека, в том числе и область складского оборудования и техники. От того, есть ли инновации и современные технологии в области внутренней логистики, в хранении, складировании и транспортировки грузов, товаров и прочих ТМЦ или

нет, зависит эффективность предприятия в целом, а значит, и общий успех компании. При этом инновации – это оборудование, не просто поставленное на предприятие и подключенное к производству, а успешно внедренное и приносящее прибыль компании.

Наша фирма АО «Компания инноваций и технологий» была создана в 2003 г., когда еще никто в России не думал об инновациях и технологиях. Уже тогда мы понимали, что просто продавать погрузчики Balkancar могут многие. А вот предложить предприятиям комплексные, эффективные решения, последние инновации и передовые складские технологии – это не каждому по плечу. К этому времени у нас уже был большой опыт работы с зарубежными компаниями.

Как раз в это время многие предприятия начали активно модернизироваться, стали считать прибыль. Здесь и пригодился наш опыт и знания, так что мы долго не думали над тем, как назвать нашу фирму. Название компании отражает ее деятельность с первого дня основания: основная задача – продвижение самых современных инноваций и технологий, которые имеются сейчас в мире в области складского оборудования и техники, с целью взаимовыгодного сотрудничества между нами и нашими клиентами и получения обойдной прибыли.

– Наверное, под стать название у вас инновационный подход к ведению бизнеса?





П.Б.: «У нас есть только один способ отличаться от других, и он заключается в наших работниках. Все фирмы имеют доступ к одним и тем же источникам капитала. Инновации могут быть скопированы на следующее утро. Любые нужные технологии внедряются по мановению руки. Так что конкурентное преимущество могут создать только люди и сервис, которые они представляют», — так писал успешный бизнесмен Карл Сьюэлл в своей книге «Клиенты на всю жизнь». Великие слова, которые доказывают еще раз, что инновации и технологии могут создавать только люди, мы с вами. Без инновационных подходов все это оборудование и техника станет бесполезным — ржавеющей «планетой Железяка»...

Мы давно стремились к тому, чтобы не только товары и продукты, складское оборудование и техника, которые предлагаем в России, отвечали высоким мировым стандартам, но и сама наша компания соответствовала мировым стандартам качества на всех этапах деятельности: продажа, ввод в эксплуатацию, сервис и обслуживание. Сегодня наша система менеджмента качества применительно к оптовой продаже, сервисному обслуживанию, наладке и запуску в эксплуатацию грузоподъемной и погрузочной техники, стеллажного оборудования, автоматизированных складских систем различных

типов для складирования, транспортировки и хранения МТЦ, поломоющей техники, пластмассовой и промышленной тары, запасных частей к ним зарубежных и отечественных производителей соответствует требованиям ГОСТ Р ИСО 9001-2008 (ИСО 9001:2008).

— Какова основная сфера деятельности компании?

П.Б.: Наш девиз — «Комплексное оснащение складов и предприятий в России». Под оснащением подразумевается самая лучшая и инновационная складская техника и оборудование для фирм и предприятий всех отраслей промышленности России от ведущих мировых производителей. При этом мы предлагаем оптимальное соотношение цены и качества. Наша деятельность включает продажи такой продукции, как вилочные фронтальные и боковые погрузчики, электроштабелеры и электротележки, складские стеллажи, клининговое оборудование, промышленные пылесосы, автоматизированные склады, тяговые аккумуляторные батареи, запчасти, все виды пластиковой тары и производственной упаковки: ящики, контейнеры, поддоны. Вроде не так и много перечислил, но на самом деле за каждым из этих видов изделий стоят сотни единиц наименований с самыми разными функциональными возможностями — огромный труд наших ра-

ботников, наших партнеров, инновации и технологии...

— Какие инновации Вы предлагаете использовать при организации склада и современного производства?

П.Б.: Практически в любом направлении, в котором мы работаем и представляем наших иностранных партнеров в России, есть свои успешные инновации и технологии, уже успешно и эффективно использующиеся во всем мире, но по ряду причин не так распространенные в России. Например, если раньше для перевозки и складирования груза везде применялись только вилочные автопогрузчики различных производителей, то сейчас многие клиенты понимают, что эффективнее использовать для каждого типа груза свою складскую технику. Так, для работы с длинномерным грузом на открытых площадках разработаны боковые погрузчики Baumann; для работы внутри помещения, в узких проходах, для длинномерного груза — многоходовые электропогрузчики Hubtex, для складирования на стеллажи на большой высоте — ричтраки Rocla и т. д. Причем здесь инновации, скажете вы? Ответ прост — мы подходим к вопросу оснащения комплексно. Поэтому не только поставляем инновационную складскую технику, которая благодаря развитию и опыту постоянно модернизируется производителями — мы находим совместно с нашими клиентами оптимальное решение в вопросах производственной логистики. Для этого специалисты нашей компании изучают данные, полученные от клиента, и соответственно оптимизируют все логистические процессы, при этом клиент, еще не купив технику и оборудование, видит экономическую целесообразность и может оценить возможную прибыль предприятия в будущем. Если заказчика интересует задача не просто хранить грузы, а добиваться максимальной отдачи от своего склада, мы предложим, пожалуй, лучшее на сегодняшний день инновационное решение складского хране-

ния — автоматизированные склады Kardex. Они позволяют, в частности, на 85% уменьшить складские площади при увеличении производительности в 1,5 раза.

— Что, на Ваш взгляд, отличает компанию КИИТ от прочих участников рынка?

П.Б.: Отвечу кратко — наши люди, наш поход к работе и наши результаты. У нас очень дружный коллектив. Главное, что есть у «Компании инноваций и технологий», — это ее люди. Мы дорожим каждым нашим сотрудником. Поэтому не случайно, что люди, которые начали работать у нас, остаются надолго. В целом наш коллектив — это молодые, успешные, целеустремленные люди, которые не боятся трудностей, умеют их преодолевать и понимают: еще много стоит преодолеть, чтобы быть успешными и оставаться успешными.

— Насколько высока конкуренция на рынке складского оборудования и какие изменения на нем произошли за время Вашей работы?

П.Б.: Конкуренция — двигатель торговли. Без нее движение замедлится. А так, хотим мы того или не хотим, всем приходится двигаться, а движение — это жизнь... Конечно, конкуренция в области складского оборудования очень высока, но она тоже видоизменяется. Если, скажем, 15 лет назад главный вопрос у клиента был о том, сколько стоит тот или иной погрузчик, то сейчас все чаще спрашивают: сколько мы сможем заработать, используя ваши оборудование и технику?

Также отмечу, что конкуренция стала более качественной. Клиент оценивает все параметры возможного сотрудничества, вплоть до того, каким образом будет осуществляться сервис и поставка запасных частей. И здесь мы применяем инновационные подходы, например, для клиентов, которые заинтересованы в круглосуточной исправности погрузочной и складской техники, предлагаем провести фулл-сервис или полное техобслуживание.



— Какие новинки Вы можете выделить среди той продукции, которую предлагаете?

П.Б.: Как и все в мире, складское оборудование постоянно развивается; чем сложнее оно внутри, тем легче и «дружелюбнее» к пользователю становится снаружи. С каждым годом требования к технике возрастают по многим параметрам: эффективность, экономичность, экологичность и т. д. Те производители, которые предлагают больше плюсов, больше и продают.

— Какова Ваша оценка текущего состояния и перспектив рынка складского оборудования.

П.Б.: Да, конечно, во время кризиса многие компании и предприятия стараются уменьшить свои постоянные и временные издержки. Многие отказываются от закупки техники, переходят на аренду — так дешевле... Но современный склад — это не просто помещение, где хранится тот или иной товар. Это инструмент, позволяющий компании работать более эффективно, снижающий ее затраты и увеличивающий прибыль. Инвестор, вкладывая капитал в строительство современного складского комплекса, думает о размещении большего объема хранения на меньшей площади. Кроме этого при складировании тысячи различных грузов остро встает вопрос

учета, оптимизации внутренней логистики и безопасности хранения.

Установка обычных складских стеллажей, полочных или палетных, совершенно неэффективно сказывается на использовании складской площади, а если в складском помещении внушительная высота потолка, то однозначно возникает вопрос обработки груза на высоте с помощью дорогостоящей складской техники: специальных штабелеров, комплектовщиков, ричтраков. Получается, что для того, чтобы разместить определенный объем товара в помещении, надо расставить стеллажи и приобрести специальную складскую технику. Обработка груза будет занимать продолжительное время и потребует занятости не одного оператора, а нескольких человек. Если вы хотите еще и производить учет на складе, то необходимо дорогостоящее внедрение WMS-систем. Скупой платит дважды, а порой и трижды...

Рост цен на земельные ресурсы и квадратные метры заставляет искать решение, которое позволит сократить затраты на использование полезной площади и в то же время увеличить объем размещаемого материала. АО «Компания инноваций и технологий», официальный дистрибутор Kardex Remstar, предлагает комплексные автоматизированные решения хранения

и складирования — вертикальные лифтовые и карусельные автоматизированные склады.

При использовании автоматизированной складской системой, имеющей высоту на 20–50 мм ниже уровня потолка, снимается вопрос о складской технике, а количество обслуживающего персонала сокращается до одного оператора. Кроме того, значительно уменьшается полезная площадь хранения и заметно возрастает скорость обработки груза. Благодаря автоматизированным складским системам можно экономить до 85% общей площади склада. И это еще не все! Если совместно с автоматизированным складским оборудованием Kardex будет использоваться специальное программное обеспечение, результаты, достигнутые в увеличении эффективности, станут просто фантастическими. Автоматизированные системы хранения могут находиться также прямо на производственной линии, что сокращает время поступления компонентов, комплектующих непосредственно в производственный процесс. Время кризиса — это время новых возможностей; на фоне негативных экономических показателей настало время экономии и оптимизации затрат, время применять универсальное складское оборудование

Kardex, которое позволяет хранить большой объем товара на минимальной складской площади и приносит прибыль компании.

В любом случае для выбора той или иной складской техники и оборудования лучше обратиться предварительно к техническим специалистам, которые помогут оптимально выбрать выгодное для вас решение складирования и хранения, учета ваших товаров и грузов. Обращайтесь!

— А какие перемены на рынке складского оборудования Вы ожидаете в ближайшем будущем? Сегодня активно используются автоматические склады, а что принесет завтрашний день?

П.Б.: Человеческая мысль не имеет преград, поэтому то, что вчера еще казалось фантастикой, сейчас используется повсеместно. Если брать складскую технику и оборудование, то, конечно, как и все в мире, этот сегмент будет развиваться в сторону компьютеризации.

Уже сейчас мы предлагаем полностью автоматические погрузчики робокары Rocla AGV — это автоматизированные электрические машины на базе ричтраков Rocla Humanic грузоподъемностью до 5 т и высотой подъема до 8 м, которые обеспечивают операции по

перемещению грузов без участия водителя.

Уже сейчас мы можем предложить клиенту максимально автоматизировать все процессы перемещения грузов на складе и производстве, вплоть до полностью автоматического хранения в вертикальных автоматизированных складах Kardex. Что добавится к этому завтра? Наверное, больше скорости, больше эффективности, больше автоматизации всех процессов, и, наверное, «человечности»... При этом мы с вами также будем развиваться, чтобы уметь всем этим правильно пользоваться, иначе нас снова ждет «планета Железяка»...

— Изучение современных технологий, наверное, требует очень много времени. Какое место занимает работа в Вашей жизни?

П.Б.: Для многих моих коллег и для меня тоже работа занимает большую часть времени и жизни. Для меня она давно стала не только ежедневной обязанностью, но и страстным увлечением: всегда приятно вместе с коллегами добиваться новых вершин в непростом деле.

АО «Компания инноваций и технологий» неоднократно удостоена почетного звания — «Лидер России» в рейтинге субъектов хозяйственной деятельности Российской Федерации. «Лидер России» — это признание высокого экономического и социального статуса предприятия АО «Компания инноваций и технологий» на общегосударственном уровне.

— Как удается справляться с такой нагрузкой?

П.Б.: Два высших образования в области языков и экономики, практически ежедневные занятия спортом, а также навыки «держать удар», полученные еще в юности (второе место на Первенстве России по боксу среди юношеской), поддержка родных и близких людей, моих многочисленных друзей и коллег позволяет уверенно смотреть в будущее и добиваться новых результатов.

С

Беседовал **Вадим Гринберг**

